

「0円で8割をリピーターにする集客術」

～すべてのビジネスにリピート客を！～

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターの存在が大切だとわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない…」そんな理由でリピーターの獲得のための販促が後回しになっていませんか？
本セミナーでは、リピーターがもたらす利益と今やるべきことを明確にし、その日からできるコストのかからない具体的なノウハウをご紹介します。

講演内容

- リピーターで商売繁盛
- やっつけまいがちなリピーター創りの落とし穴
- 【4種類のリピーター】作り方徹底解説
- 「想起販促・脳内SEO」で
リピーターを作る3つの手法



Amazonランキング総合1位獲得!

リピーター・ファン創出専門コンサルタント

いち えん かつ ひこ
一 圓 克 彦 氏



1975年、大阪生まれ。製造業から福祉事業、IT事業、さらに飲食業まで大小7業種の企業経営を自ら経験した実践型リピーター創出専門コンサルタント。2008年、リピーター創出に特化したコンサルティング活動を開始。顧問先飲食店において、通常20%～30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げるなどの実績が評価され、設立わずか1年で大手化粧品メーカーや酒造メーカー、小売業や卸売業、カラオケや飲食チェーン店より要請を受け、リピーター創出支援を行っている。著書として2010年6月に「0円で8割をリピーターにする集客術」など

日時 平成26年8月22日(金) 14:00～16:00

場所 会津喜多方商工会議所2F 大ホール

受講料 無料 **定員** 50名 (定員になり次第締め切ります)

お申込方法 下記に必要事項をご記入いただき、FAXにてお申込みください。

お問い合わせ 会津喜多方商工会議所 TEL:0241-24-3131 / FAX: 0241-25-7171

【主催:会津喜多方商工会議所中小企業相談所 共催:(公社)会津喜多方法人会・喜多方青色申告会】

今すぐFAXを！ FAX 0241-25-7171		事業所名		
住所			TEL	
			FAX	
参加者氏名			参加者氏名	
参加者氏名			参加者氏名	

※ 本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における参加者名簿作成および講習会に関する目的のみに使用いたします。